

— SOLUCIÓN PARA SERVICIOS

Que cada proyecto deje la utilidad que prometió

En servicios, tu inventario es el tiempo de tu gente. Cuando no sabes cuántas horas lleva un proyecto ni cuánto cuesta realmente, la rentabilidad se evapora entre reprocesos y cobranza lenta. Zafirosoft ERP conecta proyectos, contratos, actividades y cobranza para que cada servicio deje lo que debe dejar.

Servicios técnicos

Profesionales

Consultoría

Administrativos

Mantenimiento

— LOS RETOS DE TU SECTOR

Lo que erosiona a una empresa de servicios

01

Rentabilidad por proyecto a ciegas

No sabes si un proyecto ganó o perdió hasta que ya es demasiado tarde para corregir.

02

Órdenes de servicio dispersas

Solicitudes, asignaciones y avances que viven en correos, chats y hojas sueltas.

03

Contratos y renovaciones

Vencimientos que se pasan por alto y renovaciones que se pierden por falta de seguimiento.

04

Cobranza lenta

Facturas que salen tarde y saldos que nadie persigue, ahogando el flujo de efectivo.

05

Tiempos y actividades sin control

Sin registro de actividades, no puedes medir productividad ni costo real por proyecto.

06

Recursos mal asignados

Gente saturada mientras otros proyectos se atrasan; nadie tiene la foto completa.

“Saber exactamente qué proyecto y qué cliente me dejan dinero, controlar las horas y los costos de mi gente, facturar a tiempo y sin fugas, y ver la rentabilidad real por proyecto — sin llevar el control en hojas de cálculo que nadie actualiza.”

Eso es lo que nos piden las direcciones de las empresas de servicios. Es exactamente el resultado al que apunta todo lo que sigue.

CÓMO LO RESOLVEMOS

Del contrato al cobro, en un solo hilo

Zafirosoft ERP conecta proyectos, contratos, actividades y finanzas para que controles la rentabilidad de cada servicio y cobres a tiempo.



Control por proyecto

Cada proyecto con su costo, avance y utilidad real en una sola vista.



Contratos y renovaciones

Vigencias y renovaciones con seguimiento para no dejar ingresos sobre la mesa.



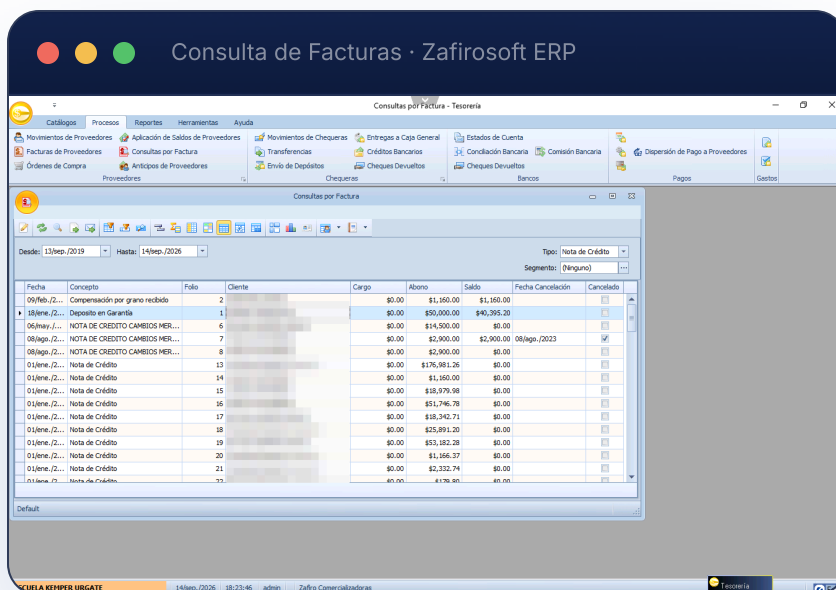
Sistema de actividades

Registra tiempos y tareas para medir productividad y costo real por servicio.



Cobranza y facturación

Factura a tiempo y persigue la cartera para mantener sano el flujo de efectivo.



Utilidad

real por proyecto

Actividades

y tiempos medibles

Contratos

al día y renovados

Cobranza

puntual y sin fugas

MÓDULOS CLAVE PARA SERVICIOS

Los módulos que tu giro realmente usa

No es el catálogo completo del ERP: es el conjunto pensado para servicios. Actívalos por fases y suma el resto cuando lo necesites, todo conectado en el mismo sistema.



Proyecto



Contrato



Sistema de Actividades



Instalaciones



Mantenimiento



CRM



Cuentas por Cobrar



Facturación / CFDI



Contabilidad



Ventas

— DÓNDE ENCAJA ZAFIROSOFT

Ni un paquetito por área, ni un ERP de corporativo global

Entre los dos extremos del mercado hay un hueco, y ahí está tu empresa: ya creciste lo suficiente para que los paquetes sueltos no te alcancen, y todavía no operas en varios países como para pagar lo que cuesta un ERP global.



Paquetes por área, cada quien por su lado

Uno para facturar, otro para inventarios, otro para nómina. Cuestan poco y son fáciles de comprar, pero no se hablan entre sí: alguien termina cuadrando a mano en Excel lo que cada sistema dice por separado. Alcanzan para una empresa chica; para una mediana o grande, no.



ERP de corporativo global, a precio de corporativo

Potentes, sí, pero con precio y tiempos pensados para multinacionales. Traen procesos diseñados en otro país que hay que forzar para que encajen en cómo opera de verdad una empresa mexicana, y la parte fiscal casi siempre queda en manos de un tercero.



Zafirosoft ERP: hecho para la empresa que creció en México

Más de 35 módulos integrados en un solo sistema, CFDI 4.0 nativo y procesos ya configurados para seis industrias. Para la empresa mediana y grande que creció aquí y todavía opera solo en México: precio publicado, implementación por fases y migración llave en mano.

— TODO JUNTO, EN UN SOLO PROGRAMA

Programa Servicio Rentable™

Sabe qué proyecto y qué cliente te dejan dinero, controla horas y costos, factura a tiempo y sin fugas, y ve la rentabilidad real de cada proyecto — con RADAR e IA que te dicen cómo va la firma, CFDI 4.0 y migración de proyectos llave en mano. Sin hojas de cálculo que nadie actualiza y sin proyectos eternos.

LO QUE INCLUYE

✓ **Plataforma ERP para servicios**

Proyectos, horas, facturación y finanzas en un solo lugar.

✓ **Rentabilidad por proyecto y por cliente**

Sabes exactamente qué te deja dinero y qué te lo quita.

✓ **RADAR: tablero gerencial y podcast con IA**

Rentabilidad, horas y facturación en tiempo real, explicadas en audio.

✓ **Control de horas y utilización**

Horas registradas y aprovechamiento real de tu equipo.

✓ **Facturación y cobranza sin fugas**

Facturas todo lo que entregas, a tiempo y sin olvidos.

✓ **Migración de clientes y proyectos**

Clientes, proyectos y tarifas migrados por nuestro equipo.

✓ **CFDI 4.0 y complementos**

Facturación integrada, sin recapturas.

✓ **Academy y Wise, el asistente con IA**

Capacitación y soporte para operación y administración.

✓ **Consolidación de proyectos y empresas**

Todos tus proyectos en un solo número.

Y ADEMÁS, SIN COSTO EXTRA



Kit de arranque de servicios

Plantillas de tarifas, proyectos y catálogos, listas para usarse.



Diagnóstico de rentabilidad de cortesía

Analizamos tus proyectos y te mostramos las fugas, antes de firmar.



Dos sesiones con especialista

En tus primeros 30 días, para interpretar RADAR y priorizar qué atacar.



Biblioteca de tableros de servicios

Los indicadores que de verdad importan en servicios, ya armados.



Playbook «Factura todo lo que entregas»

Cómo cerrar las fugas de facturación de una vez.

Desde \$890 USD

al mes + IVA

Desde \$19,000 USD

de implementación + IVA



Cohorte fundadora: 20% de descuento de por vida para las primeras 20 empresas — quedan **18 de 20** lugares (cupó de 6 implementaciones al mes).

— EL RIESGO LO TOMAMOS NOSOTROS

Tres garantías por escrito

Cambiar de sistema da miedo, y con razón. Por eso respaldamos lo que sí está en nuestras manos.



Operando o no pagas

Tu operación corriendo en el plazo que acordamos. Si no, los meses siguientes van por nuestra cuenta hasta dejarla funcionando.



Adopción garantizada

Si al cerrar el onboarding tu equipo todavía no está usando el sistema, seguimos trabajando contigo sin costo hasta lograrlo.



Migración sin dolor

Migramos tus clientes, proyectos y tarifas nosotros. Si algo no cuadra en el arranque, lo corregimos sin costo extra.

Nuestras garantías cubren lo que sí controlamos: implementación, migración, adopción y soporte. Facturar sin fugas y mejorar la rentabilidad por proyecto es el resultado esperado del proceso, no un número que te prometamos por escrito. Se aplican restricciones.

— PREGUNTAS FRECUENTES

Lo que nos preguntan las empresas de servicios

Si tu duda no está aquí, agenda la demostración y la resolvemos con tu propia operación sobre la mesa.

¿Puedo saber si un proyecto dejó la utilidad que prometió?

Sí. El control por proyecto suma horas, gastos y compras contra lo facturado, para que veas la rentabilidad real de cada trabajo.

¿Maneja contratos recurrentes y su facturación?

Sí. El módulo de contratos administra los servicios recurrentes y su facturación periódica, conectado con cuentas por cobrar.

¿Sirve para servicios técnicos en campo?

Sí. Con instalaciones, mantenimiento y el sistema de actividades controlas las órdenes de servicio y lo que se consume en cada visita.

¿Necesito instalar algo en las computadoras de mi equipo?

No para el ERP: opera en la nube y se trabaja desde el navegador. Solo Zafirosoft Dataviewer es una aplicación de escritorio.

¿Qué incluye la implementación además del sistema?

Migración de tu información, configuración por fases, capacitación en Zafirosoft Academy y soporte con Wise, el asistente con IA.

PRACTICIDAD AL OPERAR



"Ha dotado a la empresa de procesos eficientes que se trasladan en cadenas de valor y practicidad al momento de operar. Ha logrado satisfacer las necesidades de las áreas que componen la empresa."



Marco Antonio Ortiz

Intermedica Solutions

NEWSLETTER

Entérate antes que nadie

Novedades del ERP, tips de gestión y contenido para tu industria, directo a tu correo. Sin spam.



Soy humano



hCaptcha

Privacidad - Condiciones

Correo *

tucorreo@empresa.com

¿A qué te dedicas?

Selecciona una opción



Al enviar aceptas nuestro Aviso de Privacidad.